

Formation

Diplômante

Qualifiante

En alternance

Continue

BAC PRO COMMERCE

Dynamique, rigoureux, réactif, vous aimez la communication, le relationnel et voulez prendre des initiatives.



FORMATION

Objectifs

Acquérir les compétences relatives à la vente et la fidélisation de la clientèle, l'approvisionnement du point de vente, l'animation de la surface de vente et la gestion des tâches courantes.

Durée et contenu de la formation

La formation se déroule en alternance sur 3 ans* entre le CFA Interpro de la Marne et l'entreprise, à raison de 15 stages d'une semaine en seconde, puis 19 stages par an en première et terminale pendant lesquelles sont dispensés des enseignements généraux et professionnels: Gestion commerciale, Merchandising, Actions d'animation-promotion, Vente, Communication, Economie, Droit, Prévention Santé Environnement, Arts appliqués, Mathématiques, Français, Histoire-Géographie, Education civique, Anglais, Espagnol, Education Physique et Sportive.

* Selon le cursus antérieur, la durée de la formation peut être ramenée à 2 ans.

Et après ?

A l'issue de la formation, le titulaire du diplôme peut accéder à l'emploi en tant que Vendeur spécialisé, Responsable (adjoint) d'unité commerciale.

CONDITIONS D'ADMISSION

Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation à l'issue d'une classe de 3ème générale pour un cursus en 3 ans, ou, pour entrer directement en première professionnelle (cursus en deux ans) : avoir suivi entièrement une classe de première ou être titulaire d'un diplôme de la spécialité de niveau V.

VOS CONTACTS

Responsable pédagogique de filière :

M. Cédric TARAYRE
cedric.tarayre@cfa-alfor.fr
03.26.69.90.14

Responsable pédagogique de pôle :

M. Thierry GIGON
Thierry.gigon@cfa-alfor.fr
03.26.69.99.47