

Formation

Diplômante

Qualifiante

En alternance

Continue

BTS Management des Unités Commerciales

Dynamique, rigoureux, réactif, vous aimez la communication, vous voulez organiser, gérer et animer un point de vente, mener à bien des projets ... cette formation est pour vous !

FORMATION



Objectifs

Acquérir les compétences relatives au management de l'unité commerciale, à la gestion de la relation clientèle, à la gestion-animation de l'offre produits-services, sur un lieu qui reçoit la clientèle.

Durée et contenu de la formation

La formation se déroule en alternance entre l'entreprise d'accueil et le CFA Interpro de la Marne sur 18 à 19 semaines par an pendant lesquelles sont dispensés des enseignements généraux et professionnels: Mercatique, Management de l'entreprise, Management des unités commerciales, Gestion de la relation clientèle, Développement de l'unité commerciale, Economie, Droit, Communication, Informatique, Culture et expression Française, Anglais.

Et après ?

A l'issue de la formation, le titulaire du diplôme peut accéder à l'emploi en tant que Manager de rayon, animateur des ventes, Responsable (adjoint) d'unité commerciale, de centre de profit.

CONDITIONS D'ADMISSION

Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation à l'issue d'une classe de terminale, toutes séries, avec de préférence un Bac STG ou un Bac Pro Commerce.

VOS CONTACTS

Responsable pédagogique de filière :

M. Cédric TARAYRE
cedric.tarayre@cfa-alfor.fr
03.26.69.90.14

Responsable pédagogique de pôle :

M. Thierry GIGON
Thierry.gigon@cfa-alfor.fr
03.26.69.99.47