

Formation

Diplômante

Qualifiante

En alternance

Continue

## CAP Employé de Vente Spécialisé

Dynamique, rigoureux, réactif, vous êtes avenant et capable de vous adapter à des clients et/ou des situations différentes. Vous aimez le contact.



### FORMATION

#### Objectifs

Acquérir les compétences relatives à la réception des marchandises, l'approvisionnement des rayons et leur maintien en état marchand, le suivi de l'assortiment, la vente et la fidélisation de la clientèle

#### Durée et contenu de la formation

La formation se déroule en alternance entre l'entreprise d'accueil et le CFA Interpro de la Marne sur 12 à 13 semaines par an pendant lesquelles sont dispensés des enseignements généraux et professionnels : Vente, Relation clientèle, Documents commerciaux, Marchandisage, Environnement économique juridique et social, Prévention Santé Environnement, Arts appliqués, Mathématiques, Français, Histoire-Géographie, Anglais, Education Physique et Sportive.

#### Et après ?

A l'issue de la formation, le titulaire du diplôme peut accéder directement à l'emploi de vendeur ou poursuivre sa formation.

### CONDITIONS D'ADMISSION

- Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation requis,
- Sans sélection à l'issue d'une classe de 4ème à partir de 16 ans ou de 3ème à partir de 15 ans ou à l'issue d'une section de DIMA (Dispositif d'Initiation aux Métiers en Alternance).

### VOS CONTACTS

Responsable pédagogique de filière :

M. Cédric TARAYRE  
cedric.tarayre@cfa-alfor.fr  
03.26.69.90.14

Responsable pédagogique de pôle :

M. Thierry GIGON  
Thierry.gigon@cfa-alfor.fr  
03.26.69.99.47